

Kaufen (alt: Kaufen)

Kursziel EUR 16,60 (alt: 16,60)

Kurs EUR 10,36
Bloomberg V33 GR
Reuters V33G
Branche Telekommunikations-
 zulieferer

Vtion entwickelt und vermarktet mobile Datenkartenlösungen für PCs und Laptops für alle gängigen Schnittstellenstandards sowie für alle im Betrieb befindlichen Mobilfunkstandards in China.



Aktien Daten: 24.11.2010 / Schlusskurs

Marktkapitalisierung: EUR 165 Mio.
Enterprise Value (EV): EUR 69,4 Mio.
Buchwert: EUR 127 Mio.
Aktienanzahl: 15,9 Mio.
Handelsvolumen Ø: EUR 569 Tsd.

Aktionäre:
 Awill Holdings Ltd. 46,8 %
 Freefloat 28,2 %
 SCGC Capital Holding Company 10,6 %
 Hong Kong Vtion Wireless Tech. Comp. Ltd. 6,3 %
 Besto Holdings Ltd. 3,1 %
 Sunshine Century Investment Ltd. 3,1 %

Termine:

Änderung	2010e		2011e		2012e	
	alt	Δ%	alt	Δ%	alt	Δ%
Umsatz	105	0	115	0	127	0
EBIT	31,3	0,0	33,8	0	35,4	0
EPS	1,42	2,8	1,71	0	1,81	0

Analyse: Warburg Research
 Publikationsdatum: 25.11.2010
 Analyst: Jochen Reichert +49 (0)40-309537-130
 jreichert@warburg-research.com

Vorlage der endgültigen Zahlen für Q3

Vtion berichtete heute die endgültigen Zahlen für Q3 2010.

Vtion - Q3 2010

Angaben in Mio. EUR	Q3/10	Q3/09	yoy	9M/10	9M/09	yoy
Umsatz	29,8	25,6	16,6 %	85,6	47,7	79,4 %
EBIT	10,1	7,2	39,8 %	26,7	14,2	87,8 %
Marge	33,9 %	28,3 %		31,1 %	29,7 %	
EPS in EUR	1,17	0,41	185,4 %	1,74	0,80	117,5 %

Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

Währungsbereinigt (Translationseffekt) ergibt sich für Q3/10 nach WR-Berechnungen ein Umsatzwachstum von +2% gegenüber Q3/09. Neben dem Translationseffekt sind die folgenden Faktoren die wesentlichen Treiber der Umsatzentwicklung:

- **Mengenentwicklung:** Gegenüber Q3/09 dürften die abgesetzten Datenkartenmengen erheblich ausgeweitet worden sein. In Q3/09 setzte Vtion 625 Tsd. Datenkarten ab. Die Menge dürfte um >15% (WRe) gesteigert worden sein.
- **Preisentwicklung:** Im gleichen Zeitraum hatte Vtion einen Rückgang des durchschnittlichen Absatzpreises von rund 10% zu verzeichnen. Wesentliche Effekte auf die Umsatzentwicklung sind ein Ausweitung der abgesetzten Datenkartenmengen bei gleichzeitigem Preisrückgang von durchschnittlich ~10%.

Trotz der rückläufigen Preise konnte die Bruttomarge von 31,5% in Q3/09 auf 40,3% in Q3/10 verbessert werden. Die Steigerung sollte auf Skaleneffekte in der (ausgelagerten) Produktion zurückzuführen sein.

Vtion hat angekündigt, neue Hardware-Produkte einzuführen und das Geschäftsmodell zu erweitern

- Neben mobilen Datenkarten vermarktet Vtion E-book reader und 3G Router.
- Aus Sicht des Managements von Vtion wird in China verstärkt nach Software-Lösungen und Mehrwertdienstleistungen im Bereich „Mobile“ nachgefragt werden. Daher sollen die vorhandenen Ressourcen und die Marke dazu genutzt werden, um verstärkt Lösungen und Produkte für das Servicegeschäft zu entwickeln.

Sowohl der Erweiterung der Hardware-Produktpalette als auch der geplante Ausbau des Servicegeschäfts ist positiv zu werten. Der Preisdruck bei mobilen Datenkarten dürfte sich in den kommenden Quartalen weiter fortsetzen. Eine Expansion in neue Produkt- und Geschäftsfelder kann perspektivisch ein hohes zusätzliches Umsatzpotenzial bedeuten, da Vtion sowohl den Zugang zu den Mobilfunkgesellschaften als auch zu den Endkunden hat.

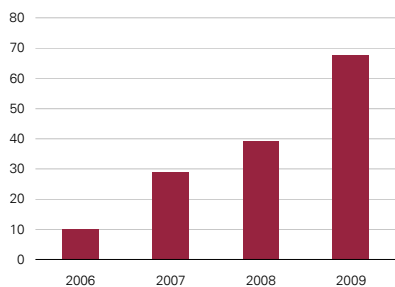
Bewertung: Auf Basis der Prognosen für 2011e ist die Aktie mit einem KGV von 6,1 sowie einem EV/EBIT von 1,4 gehandelt. Per Ende Q3/10 liegt die Nettoliquidität pro Aktie bei ~ EUR 5.

Das Rating lautet weiter Kaufen mit einem Kursziel von EUR 16,60.

Geschäftsjahresende:	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
31.12.							
in EUR Mio							
Umsatz	10,0	29,0	39,2	67,6	105	115	127
<i>Veränderung Umsatz yoy</i>	n.a.	189,9 %	35,1 %	72,7 %	55,2 %	9,5 %	10,4 %
Bruttoergebnis	3,5	11,7	16,1	22,6	38,3	41,7	45,2
<i>Bruttomarge</i>	34,9 %	40,3 %	41,1 %	33,4 %	36,5 %	36,3 %	35,6 %
EBITDA	2,6	9,3	12,8	19,0	31,7	34,6	36,3
<i>EBITDA-Marge</i>	25,7 %	32,2 %	32,6 %	28,3 %	30,2 %	30,1 %	28,6 %
EBIT	2,5	9,2	12,6	18,8	31,3	33,8	35,4
<i>EBIT-Marge</i>	25,3 %	31,9 %	32,2 %	28,0 %	29,8 %	29,4 %	27,9 %
Jahresüberschuss	2,1	9,2	12,4	16,4	23,3	27,2	28,7
EPS	0,18	0,80	1,13	1,31	1,46	1,71	1,81
Free Cash Flow je Aktie	0,01	0,69	1,13	-0,84	1,19	1,24	1,34
Dividende	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>Dividendenrendite</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
EV/Umsatz	10,3	3,6	2,6	1,5	0,7	0,4	0,2
EV/EBITDA	40,2	11,1	8,1	5,4	2,2	1,4	0,8
EV/EBIT	40,8	11,2	8,2	5,5	2,2	1,5	0,8
KGV	57,6	13,0	9,2	7,9	7,1	6,1	5,7
ROCE	44,6 %	86,9 %	49,2 %	28,8 %	28,1 %	23,7 %	20,5 %
Adj. Free Cash Flow Yield	1,5 %	8,1 %	11,4 %	17,6 %	42,8 %	61,6 %	106,9 %

Entwicklung Umsatz

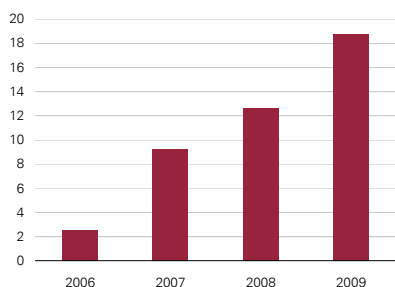
in EUR Mio.



Quelle: Vtion

Entwicklung EBIT

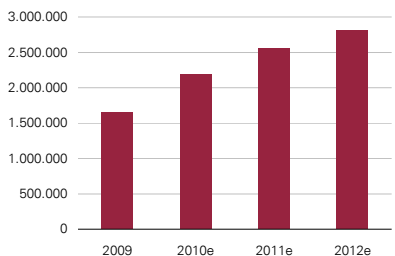
in EUR Mio.



Quelle: Vtion

Verkaufte Einheiten

Anzahl



Quelle: Vtion

Unternehmenshintergrund

Vtion entwickelt und vermarktet mobile Datenkartenlösungen für PCs und Laptops, für alle gängigen Schnittstellenstandards sowie für alle im Betrieb befindlichen Mobilfunkstandards in China und ist mit einem Marktanteil von ~25% einer der top drei Anbieter. Mobile Datenkarten werden über Schnittstellen wie USB oder PCI mit einem PC oder Laptop verbunden und ein mobiler Zugang zum Internet hergestellt.

Derzeit zeigt der Markt für mobile Datenkarten oligopolistische Strukturen. Die drei Hauptnehmer China Mobile, China Unicom und China Telecom beziehen 80% der Mengen von den drei Lieferanten ZTE, Huawei und Vtion. Aufgrund der hohen geforderten Qualitätsstandards, Zertifizierungsprozesse, den umfangreichen Vertrags- und Kooperationsbeziehungen sollte diese für Vtion herausragende Ausgangssituation bis 2011e stabil bleiben.

Wettbewerbsqualität

- **Ausgelagerte Produktion:** Vtion unterhält keine eigenen Produktionskapazitäten und konzentriert sich auf Produktdesign, Marketing und Customer Care. Dadurch hat das Unternehmen eine hohe Flexibilität und kann sich schnell an geänderte Nachfragebedingungen anpassen.
- **Lizenzierungen mit allen drei Netzbetreibern:** Vtion ist von allen drei Netzbetreibern als top-tier Lieferant qualifiziert und grenzt sich damit gegenüber einem Großteil der Konkurrenten ab. Die Netzbetreiber beziehen derzeit von 3 Lieferanten 80% der benötigten mobilen Datenkarten.

Gewinn- und Verlustrechnung Vtion							
in EUR Mio.							
	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
Umsatz	10,0	29,0	39,2	67,6	105	115	127
Herstellungskosten	6,5	17,3	23,1	45,1	66,7	73,3	81,8
Bruttoergebnis	3,5	11,7	16,1	22,6	38,3	41,7	45,2
Forschung und Entwicklung	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Vertriebskosten	0,5	0,9	1,4	2,0	4,2	5,1	6,4
Verwaltungskosten	0,5	1,3	2,6	2,0	3,4	4,0	5,1
Sonstige betriebliche Erträge/Aufwendungen	0,0	-0,2	0,5	0,3	0,5	1,2	1,7
Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBITDA	2,6	9,3	12,8	19,0	31,7	34,6	36,3
Abschreibungen auf Sachanlagen	0,0	0,0	0,1	0,1	0,2	0,3	0,4
EBITA	2,5	9,3	12,7	18,9	31,5	34,3	35,9
Abschreibungen auf iAV	0,0	0,1	0,1	0,1	0,2	0,5	0,5
Goodwill-Abschreibung	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBIT	2,5	9,2	12,6	18,8	31,3	33,8	35,4
Zinserträge	0,0	0,2	0,3	0,2	2,9	0,4	1,3
Zinsaufwendungen	0,1	0,3	0,5	0,2	5,9	0,0	0,0
Finanzergebnis	-0,1	-0,1	-0,2	0,0	-3,0	0,4	1,3
Gewöhnliches Vorsteuererg. aus fortgef. Geschäftstätigkeit	2,5	9,1	12,4	18,8	28,3	34,2	36,7
AO-Beitrag	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBT	2,5	9,1	12,4	18,8	28,3	34,2	36,7
Steuern gesamt	0,4	0,0	0,0	2,3	5,0	7,0	8,0
Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit	2,1	9,2	12,4	16,4	23,3	27,2	28,7
Ergebnis aus eingestellten Geschäftsbereichen (nach Steuern)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter	2,1	9,2	12,4	16,4	23,3	27,2	28,7
Minority interest	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Jahresüberschuss	2,1	9,2	12,4	16,4	23,3	27,2	28,7

Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

Gewinn- und Verlustrechnung Vtion							
in % vom Umsatz							
	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
Umsatz	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %
Herstellungskosten	65,1 %	59,7 %	58,9 %	66,6 %	63,5 %	63,7 %	64,4 %
Bruttoergebnis	34,9 %	40,3 %	41,1 %	33,4 %	36,5 %	36,3 %	35,6 %
Forschung und Entwicklung	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Vertriebskosten	4,7 %	3,3 %	3,5 %	2,9 %	4,0 %	4,4 %	5,0 %
Verwaltungskosten	4,9 %	4,5 %	6,6 %	2,9 %	3,2 %	3,5 %	4,0 %
Sonstige betriebliche Erträge/Aufwendungen	0,0 %	-0,7 %	1,2 %	0,5 %	0,5 %	1,0 %	1,3 %
Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
EBITDA	25,7 %	32,2 %	32,6 %	28,1 %	30,2 %	30,1 %	28,6 %
Abschreibungen auf Sachanlagen	0,3 %	0,1 %	0,2 %	0,2 %	0,2 %	0,3 %	0,3 %
EBITA	25,4 %	32,1 %	32,4 %	28,0 %	30,0 %	29,8 %	28,3 %
Abschreibungen auf iAV	0,1 %	0,2 %	0,2 %	0,2 %	0,2 %	0,4 %	0,4 %
Goodwill-Abschreibung	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
EBIT	25,3 %	31,9 %	32,2 %	27,8 %	29,8 %	29,4 %	27,9 %
Zinserträge	0,3 %	0,8 %	0,7 %	0,3 %	2,8 %	0,4 %	1,0 %
Zinsaufwendungen	1,0 %	1,1 %	1,2 %	0,3 %	5,6 %	0,0 %	0,0 %
Finanzergebnis	-0,7 %	-0,3 %	-0,5 %	-0,1 %	-2,9 %	0,4 %	1,0 %
Gewöhnliches Vorsteuererg. aus fortgef. Geschäftstätigkeit	24,6 %	31,5 %	31,6 %	27,8 %	26,9 %	29,8 %	28,9 %
AO-Beitrag	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
EBT	24,6 %	31,5 %	31,6 %	27,8 %	26,9 %	29,8 %	28,9 %
Steuern gesamt	4,0 %	-0,1 %	0,0 %	3,5 %	4,8 %	6,1 %	6,3 %
Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit	20,6 %	31,6 %	31,6 %	24,3 %	22,2 %	23,7 %	22,6 %
Ergebnis aus eingestellten Geschäftsbereichen (nach Steuern)	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter	20,6 %	31,6 %	31,6 %	24,3 %	22,2 %	23,7 %	22,6 %
Minority interest	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Jahresüberschuss	20,6 %	31,6 %	31,6 %	24,3 %	22,2 %	23,7 %	22,6 %

Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

Bilanz Vtion

in EUR Mio.

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
Aktiva							
Immaterielle Vermögensgegenstände	0,1	0,6	0,8	1,3	2,1	3,6	7,1
davon übrige imm. VG	0,1	0,6	0,8	1,3	2,1	3,6	7,1
davon Geschäfts- oder Firmenwert	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sachanlagen	0,1	0,2	0,5	0,6	1,0	1,7	3,3
Finanzanlagen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anlagevermögen	0,2	0,8	1,2	1,9	3,1	5,3	10,4
Vorräte	1,6	2,3	4,9	3,8	4,8	5,8	6,4
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	2,6	10,1	6,4	34,8	48,9	58,3	64,4
Sonstige Vermögensgegenstände	1,2	1,1	8,2	7,9	9,6	14,1	14,1
Liquide Mittel	1,6	12,2	30,3	61,5	95,3	115	136
Umlaufvermögen	7,1	25,8	49,8	108	159	193	221
Bilanzsumme (Aktiva)	7,2	26,6	51,0	110	162	199	232
Passiva							
Gezeichnetes Kapital	2,9	10,0	11,5	16,0	16,0	16,0	16,0
Kapitalrücklage	0,3	0,0	7,6	48,2	48,2	48,2	48,2
Gewinnrücklagen	0,7	0,8	13,2	29,7	53,0	80,2	109
Sonstige Eigenkapitalkomponenten	0,0	-0,4	3,3	2,1	9,5	13,9	14,0
Buchwert	3,9	10,4	35,6	96,0	127	158	187
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eigenkapital	3,9	10,4	35,6	96,0	127	158	187
Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Rückstellungen gesamt	0,2	3,0	3,8	0,7	0,7	0,7	0,7
Zinstragende Verbindlichkeiten	1,8	5,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	0,5	4,7	8,3	8,2	20,1	25,2	29,6
Sonstige Verbindlichkeiten	0,9	3,3	3,3	5,0	14,3	14,3	14,3
Verbindlichkeiten	3,3	16,2	15,4	13,9	35,0	40,1	44,5
Bilanzsumme (Passiva)	7,2	26,6	51,0	110	162	199	232

Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

Bilanz Vtion

in % der Bilanzsumme

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
Aktiva							
Immaterielle Vermögensgegenstände	0,7 %	2,2 %	1,5 %	1,2 %	1,3 %	1,8 %	3,1 %
davon übrige imm. VG	0,7 %	2,2 %	1,5 %	1,2 %	1,3 %	1,8 %	3,1 %
davon Geschäfts- oder Firmenwert	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Sachanlagen	1,5 %	0,7 %	1,0 %	0,6 %	0,6 %	0,9 %	1,4 %
Finanzanlagen	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Anlagevermögen	2,2 %	2,9 %	2,4 %	1,8 %	1,9 %	2,7 %	4,5 %
Vorräte	22,5 %	8,7 %	9,6 %	3,4 %	3,0 %	2,9 %	2,8 %
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	36,8 %	38,1 %	12,5 %	31,7 %	30,2 %	29,4 %	27,8 %
Sonstige Vermögensgegenstände	16,9 %	4,3 %	16,0 %	7,2 %	5,9 %	7,1 %	6,1 %
Liquide Mittel	21,9 %	46,0 %	59,5 %	55,9 %	59,0 %	58,0 %	58,9 %
Umlaufvermögen	98,0 %	97,1 %	97,6 %	98,2 %	98,1 %	97,4 %	95,5 %
Bilanzsumme (Aktiva)	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %
Passiva							
Gezeichnetes Kapital	40,8 %	37,6 %	22,5 %	14,5 %	9,9 %	8,1 %	6,9 %
Kapitalrücklage	3,5 %	0,0 %	14,9 %	43,8 %	29,8 %	24,3 %	20,8 %
Gewinnrücklagen	10,3 %	2,9 %	25,8 %	27,0 %	32,8 %	40,4 %	47,0 %
Sonstige Eigenkapitalkomponenten	0,0 %	-1,4 %	6,6 %	2,0 %	5,9 %	7,0 %	6,1 %
Buchwert	54,6 %	39,1 %	69,8 %	87,4 %	78,4 %	79,8 %	80,8 %
Anteile Dritter	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Eigenkapital	54,6 %	39,1 %	69,8 %	87,4 %	78,4 %	79,8 %	80,8 %
Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Rückstellungen gesamt	2,2 %	11,3 %	7,5 %	0,6 %	0,4 %	0,4 %	0,3 %
Zinstragende Verbindlichkeiten	24,3 %	19,5 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	7,1 %	17,8 %	16,2 %	7,5 %	12,4 %	12,7 %	12,8 %
Sonstige Verbindlichkeiten	12,1 %	12,3 %	6,5 %	4,5 %	8,8 %	7,2 %	6,2 %
Verbindlichkeiten	45,7 %	60,8 %	30,2 %	12,6 %	21,7 %	20,2 %	19,2 %
Bilanzsumme (Passiva)	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %

Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

Kapitalflussrechnung Vtion

in EUR Mio.

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	2,1	9,2	12,4	17,2	23,3	27,2	28,7
Abschreibung Anlagevermögen	0,0	0,0	0,1	0,1	0,2	0,3	0,4
Amortisation Goodwill	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,0	0,1	0,1	0,1	0,2	0,5	0,5
Veränderung langfristige Rückstellungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	-0,1	-0,2	0,5	0,3	0,0	0,0	0,0
Cash Flow	2,0	9,0	13,0	17,7	23,7	28,0	29,6
Veränderung Vorräte	-0,5	-0,7	-2,6	1,1	-1,0	-1,0	-0,6
Veränderung Forderungen aus L+L	-1,3	-7,5	3,8	-28,4	-14,1	-9,4	-6,1
Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen	-0,3	4,2	3,4	0,0	11,9	5,1	4,4
Veränderung sonstige Working Capital Posten	0,2	2,9	-5,2	0,0	0,0	0,0	0,0
Veränderung Working Capital	-2,0	-1,1	-0,6	-27,4	-3,3	-5,3	-2,3
Cash Flow aus operativer Tätigkeit	0,1	7,9	12,4	-9,6	20,4	22,7	27,3
CAPEX	0,0	0,0	0,0	-1,0	-1,6	-3,0	-6,0
Zugänge aus Akquisitionen	-0,1	-0,7	-0,5	0,0	0,0	0,0	0,0
Finanzanlageninvestitionen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erlöse aus Anlageabgängen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Cash Flow aus Investitionstätigkeit	-0,1	-0,7	-0,5	-1,0	-1,6	-3,0	-6,0
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	1,2	3,4	-5,2	0,0	0,0	0,0	0,0
Dividende Vorjahr	-1,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erwerb eigener Aktien	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Kapitalmaßnahmen	0,0	0,0	9,1	43,9	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	0,1	0,1	-0,3	0,0	0,0	0,0	0,0
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit	-0,2	3,5	3,6	43,9	0,0	0,0	0,0
Veränderung liquide Mittel	-0,2	10,7	15,5	33,2	18,8	19,7	21,3
Effekte aus Wechselkursänderungen	-0,1	0,0	2,7	-2,1	15,0	0,0	0,0
Endbestand liquide Mittel	1,6	12,2	30,3	61,5	95,3	115	136

Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

Kennzahlen Vtion

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
Operative Effizienz							
Betriebliche Aufwendungen / Umsatz	9,6 %	8,4 %	8,9 %	5,4 %	6,7 %	6,9 %	7,7 %
Umsatz je Mitarbeiter	77.543	150.254	174.116	433.583	583.333	575.000	577.273
EBITDA je Mitarbeiter	19.915	48.358	56.711	122.782	176.167	173.075	165.100
EBIT-Marge	25,3 %	31,9 %	32,2 %	28,0 %	29,8 %	29,4 %	27,9 %
EBITDA / Operating Assets	66,5 %	118,4 %	419,3 %	62,1 %	91,9 %	85,5 %	81,8 %
ROA	1278,3 %	1197,3 %	995,4 %	852,6 %	746,0 %	511,8 %	275,5 %
Kapitaleffizienz							
Plant Turnover	90,1	161	79,5	107	102	68,5	38,5
Operating Assets Turnover	2,6	3,7	12,9	2,2	3,0	2,8	2,9
Capital Employed Turnover	1,8	1,9	1,1	0,7	0,8	0,7	0,7
Kapitalverzinsung							
ROCE	44,6 %	86,9 %	49,2 %	28,8 %	28,1 %	23,7 %	20,5 %
EBITDA / Avg. Capital Employed	45,2 %	87,8 %	49,9 %	29,1 %	28,5 %	24,3 %	21,0 %
ROE	52,4 %	88,1 %	34,8 %	17,2 %	18,4 %	17,2 %	15,4 %
Jahresüberschuss / Avg. EK	104,8 %	127,9 %	53,9 %	25,2 %	20,9 %	19,1 %	16,6 %
Fortgeführter Jahresüberschuss / Avg. EK	104,8 %	127,9 %	53,9 %	25,2 %	20,9 %	19,1 %	16,6 %
ROIC	35,4 %	49,2 %	30,5 %	16,9 %	18,1 %	17,0 %	15,2 %
Solvanz							
Nettoverschuldung	0,2	-7,0	-30,3	-61,5	-95,3	-115	-136
Net Gearing	4,5 %	-67,7 %	-85,2 %	-64,0 %	-75,2 %	-72,7 %	-72,9 %
Buchwert EK / Buchwert Finanzv.	224,4 %	200,7 %	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Current ratio	2,3	2,0	4,3	8,2	4,6	4,9	5,0
Acid Test Ratio	1,7	1,5	2,9	7,5	4,4	4,7	4,8
EBITDA / Zinsaufwand	24,9	29,9	26,5	92,1	5,4	n.a.	n.a.
Netto Zinsdeckung	36,2	97,3	60,3	591,4	10,4	n.a.	n.a.
Kapitalfluss							
Free Cash Flow	0,1	7,9	12,4	-10,6	18,8	19,7	21,3
Free Cash Flow / Umsatz	0,6 %	27,3 %	31,6 %	-15,7 %	17,9 %	17,1 %	16,8 %
Adj. Free Cash Flow	1,6	8,3	11,8	18,2	29,7	30,6	30,3
Adj. Free Cash Flow / Umsatz	10,6 %	27,7 %	28,8 %	23,1 %	17,9 %	20,5 %	17,6 %
Free Cash Flow / Jahresüberschuss	3,2 %	86,5 %	100,0 %	-64,2 %	80,9 %	72,5 %	74,2 %
Zinserträge / Avg. Cash	2,1 %	3,1 %	1,3 %	0,4 %	3,7 %	0,4 %	1,0 %
Zinsaufwand / Avg. Debt	5,9 %	9,0 %	18,6 %	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Ausschüttungsquote	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Mittelverwendung							
Investitionsquote	0,0 %	0,0 %	0,0 %	1,5 %	1,5 %	2,6 %	4,7 %
Maint. Capex / Umsatz	10,0 %	3,4 %	2,6 %	1,5 %	1,9 %	3,5 %	4,7 %
CAPEX / Abschreibungen	0,0 %	0,0 %	0,0 %	431,0 %	381,0 %	372,7 %	674,9 %
Avg. Working Capital / Umsatz	39,9 %	20,2 %	15,0 %	26,3 %	31,7 %	32,6 %	32,5 %
Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL	517,0 %	214,0 %	77,0 %	423,0 %	243,3 %	231,3 %	217,6 %
Inventory processing period (Tage)	59,0	29,0	45,5	20,3	16,6	18,3	18,3
Receivables collection period (Tage)	96,6	128	59,3	188	170	185	185
Payables payment period (Tage)	18,7	59,6	77,1	44,4	70,0	80,0	85,0
Cash conversion cycle (Tage)	137	97,0	23,8	163	116	123	118
Bewertung							
Dividendenrendite	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
P/B	41,9	15,8	4,6	1,7	1,3	1,0	0,9
EV/sales	10,3	3,6	2,6	1,5	0,7	0,4	0,2
EV/EBITDA	40,2	11,1	8,1	5,4	2,2	1,4	0,8
EV/EBIT	40,8	11,2	8,2	5,5	2,2	1,5	0,8
EV/FCF	n.m.	13,0	8,3	n.m.	3,7	2,5	1,3
P/E	57,6	13,0	9,2	7,9	7,1	6,1	5,7
P/CF	81,3	18,3	12,7	9,3	6,9	5,9	5,6
Adj. Free Cash Flow Yield	2,0 %	8,7 %	12,6 %	17,2 %	34,2 %	56,4 %	104,4 %

Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

Free Cash Flow Yield - Vtion

Angaben in Mio. EUR	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
Jahresüberschuss	2,1	9,2	12,4	16,6	23,3	27,2	28,7
+ Abschreibung + Amortisation	0,0	0,1	0,2	0,2	0,4	0,8	0,9
- Zinsergebnis (netto)	-0,1	-0,1	-0,2	0,0	-3,0	0,4	1,3
+ Steuern	0,4	0,0	0,0	2,3	5,0	7,0	8,0
- Erhaltungsinvestitionen	1,0	1,0	1,0	1,0	2,0	4,0	6,0
+ Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
= Adjustierter Free Cash Flow	1,6	8,3	11,8	18,2	29,7	30,6	30,3
Adjustierter Free Cash Flow Yield	1,5%	8,1%	11,4%	17,6%	42,8%	61,6%	106,9%
Fairer Free Cash Flow Yield	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%
= Enterprise Value	103,2	103,2	103,2	103,2	69,4	49,7	28,4
= Fairer Enterprise Value	15,7	83,3	117,6	181,5	297,1	306,2	303,2
- Nettoverschuldung (Cash)	-61,5	-61,5	-61,5	-61,5	-95,3	-115,0	-136,4
- Pensionsverbindlichkeiten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
- Sonstige	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
= Faire Marktkapitalisierung	77,2	144,8	179,1	243,0	392,4	421,2	439,6
Aktienanzahl (Mio.)	15,9	15,9	15,9	15,9	15,9	15,9	15,9
= Fairer Wert je Aktie (EUR)	4,85	9,11	11,26	15,28	24,68	26,49	27,65
Premium (-) / Discount (+) in %	-53,2%	-12,1%	8,7%	47,5%	138,2%	155,7%	166,9%

Sensitivität fairer Wert je Aktie (EUR)

	13,0%	4,63	7,90	9,56	12,65	20,37	22,05	23,25
	12,0%	4,69	8,23	10,03	13,38	21,57	23,28	24,47
Fairer	11,0%	4,76	8,63	10,59	14,25	22,98	24,74	25,91
Free Cash Flow	10,0%	4,85	9,11	11,26	15,28	24,68	26,49	27,65
Yield	9,0%	4,96	9,69	12,08	16,55	26,76	28,63	29,77
	8,0%	5,10	10,42	13,11	18,14	29,35	31,30	32,41
	7,0%	5,28	11,35	14,43	20,18	32,69	34,74	35,82

Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

DCF Modell - Vtion

Angaben in Mio. EUR	2010e	2011e	2012e	2013e	2014e	2015e	2016e	2017e	2018e	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e
Umsatz	105,0	115,0	127,0	135,9	144,0	151,2	158,8	166,7	175,1	183,8	193,0	196,9	200,8	204,8
Veränderung	55,2%	9,5%	10,4%	7,0%	6,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	2,0%	2,0%	2,0%
EBIT	31,3	33,8	35,4	34,0	35,3	34,8	34,9	33,3	28,0	27,6	23,2	15,8	16,1	16,4
EBIT-Marge	29,8%	29,4%	27,9%	25,0%	24,5%	23,0%	22,0%	20,0%	16,0%	15,0%	12,0%	8,0%	8,0%	8,0%
Steuerquote	17,7%	20,5%	21,8%	23,0%	23,0%	23,0%	23,0%	23,0%	23,0%	23,0%	23,0%	23,0%	23,0%	23,0%
NOPAT	25,8	26,9	27,7	26,2	27,2	26,8	26,9	25,7	21,6	21,2	17,8	12,1	12,4	12,6
Abschreibungen	0,4	0,8	0,9	1,4	1,4	1,5	2,4	2,5	2,6	2,8	2,9	3,0	3,0	3,1
in % vom Umsatz	0,4%	0,7%	0,7%	1,0%	1,0%	1,0%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%
Liquiditätsveränderung														
- Working Capital	-3,3	-5,3	-2,3	-5,1	-4,3	-2,6	-2,7	-2,9	-3,0	-3,2	-3,3	-1,4	-1,4	-1,4
- Investitionen	-1,6	-3,0	-6,0	-2,0	-2,2	-2,3	-2,4	-2,5	-2,6	-2,8	-2,9	-3,0	-3,0	-3,1
Investitionsquote	1,5%	2,6%	4,7%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%	1,5%
Übriges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Free Cash Flow (WACC-Modell)	21,3	19,4	20,3	20,4	22,2	23,4	24,2	22,8	18,6	18,1	14,5	10,7	11,0	11,2

Modellparameter

Fremdkapitalquote	0,00%	Beta	1,50
Fremdkapitalzins	n.a.	WACC	11,38%
Marktrendite	9,00%		
Risikofreie Rendite	4,25%	Ewiges Wachstum	2,00%

Wertermittlung (Mio. EUR)

Barwerte bis 2023	146,0		
Terminal Value	28,6		
Verbindlichkeiten	0,0		
Liquide Mittel	90,0	Aktienzahl (Mio.)	15,90
Eigenkapitalwert	264,6	Wert je Aktie (EUR)	16,64

Sensitivität Wert je Aktie (EUR)

Ewiges Wachstum

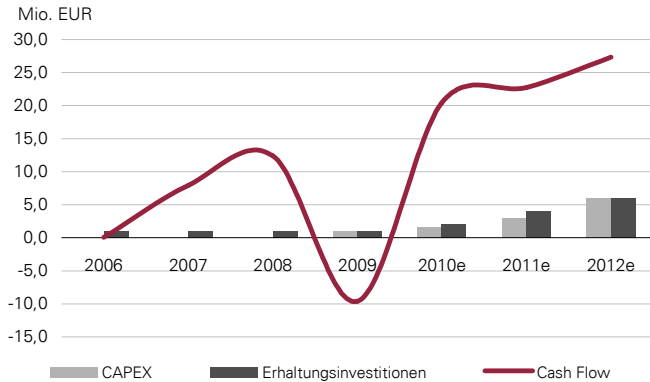
WACC	1,25%	1,50%	1,75%	2,00%	2,25%	2,50%	2,75%
12,38%	15,83	15,86	15,89	15,92	15,96	16,00	16,04
11,88%	16,15	16,19	16,23	16,27	16,31	16,35	16,40
11,63%	16,33	16,37	16,41	16,45	16,50	16,55	16,60
11,38%	16,51	16,55	16,60	16,64	16,69	16,75	16,80
11,13%	16,70	16,75	16,79	16,84	16,90	16,96	17,02
10,88%	16,90	16,95	17,00	17,06	17,11	17,18	17,24
10,38%	17,32	17,38	17,44	17,51	17,58	17,65	17,73

Delta EBIT-Marge

WACC	-1,5 PP	-1,0 PP	-0,5 PP	0,0	+0,5 PP	+1,0 PP	+1,5 PP
12,38%	14,85	15,21	15,57	15,92	16,28	16,64	16,99
11,88%	15,14	15,52	15,89	16,27	16,64	17,02	17,39
11,63%	15,30	15,68	16,07	16,45	16,84	17,22	17,61
11,38%	15,46	15,85	16,25	16,64	17,04	17,44	17,83
11,13%	15,63	16,03	16,44	16,84	17,25	17,66	18,06
10,88%	15,80	16,22	16,64	17,06	17,47	17,89	18,31
10,38%	16,18	16,62	17,06	17,51	17,95	18,40	18,84

Quelle: Warburg Research

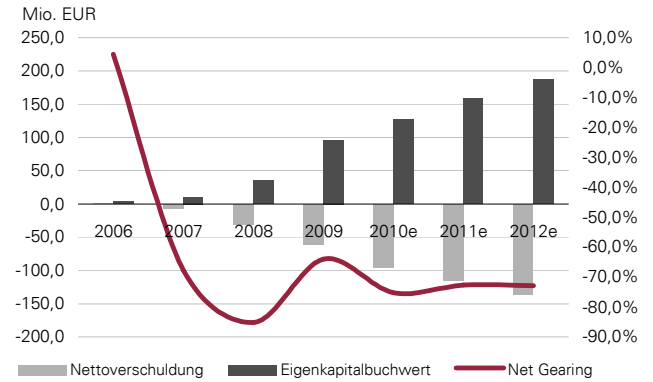
Investitionen und Cash Flow - Vtion



Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

- Da keine eigenen Produktionskapazitäten niedrige CAPEX-Quote
- Cash Flow durch Working Capital Aufbau in 2009e beeinflusst

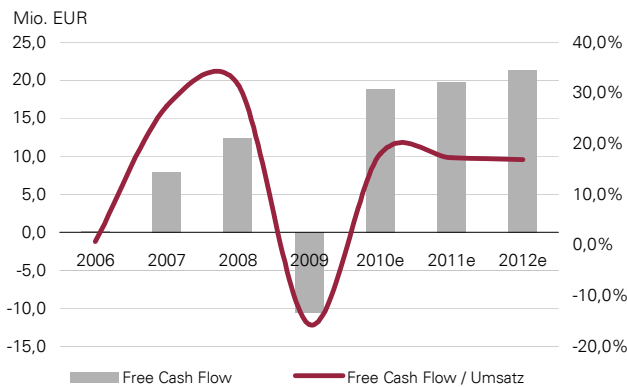
Bilanzqualität - Vtion



Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

- Kurze Bilanz mit hohem Cash-Anteil

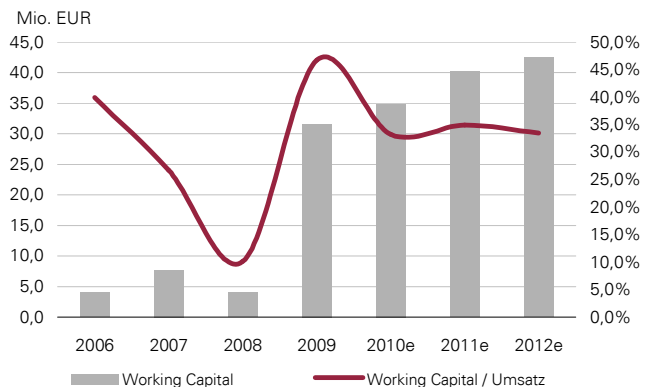
Free Cash Flow Generation - Vtion



Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

- 2009e negativer Free Cash Flow auf Grund des Working Capital Aufbau
- Ab 2010e Normalisierung der Working Capital Entwicklung
- Ab 2010e hohe Free Cash Flow Generierung

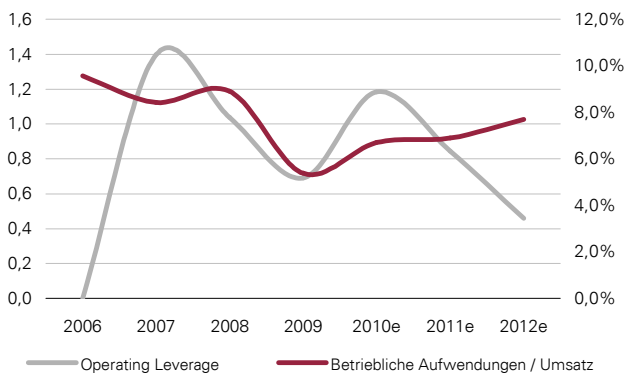
Working Capital - Vtion



Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

- Normalisierung der Working Capital Entwicklung in 2010e

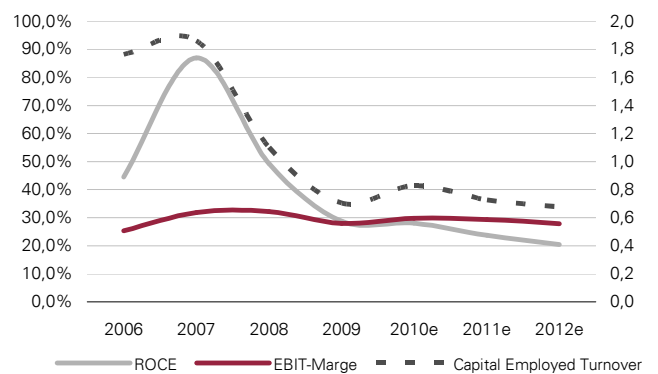
Operating Leverage - Vtion



Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

- Operating Leverage begrenzt

ROCE Entwicklung - Vtion



Quellen: Vtion (berichtete Daten), Warburg Research (Schätzungen)

- Konstante EBIT-Marge zwischen 2009e und 2011e
- Auf Grund der EK-Thesaurierung rückläufiger ROCE

Rechtshinweis / Disclaimer

Dieser Research Report wurde von der Warburg Research GmbH, einer Tochter der M.M.Warburg & CO KGaA, erstellt; er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Analyse stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten ("die Information"), die als zuverlässig gelten. Die Warburg Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO KGaA oder der Warburg Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH keine Haftung für in diesen Analysen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundener Unternehmen, Strategien, konjunkturelle, Markt- und/oder Wettbewerbslage, gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Analyse mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Analyse im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO KGaA und der Warburg Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Analyse stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO KGaA oder der Warburg Research GmbH in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Analyse enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Alle Rechte vorbehalten.

Urheberrechte

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Speicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

Erklärung gemäß § 34b Abs. 1 WpHG und FinAnV

Gemäß § 34 b WpHG und FinAnV besteht u.a. die Verpflichtung bei einer Finanzanalyse auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen hinzuweisen. In diesem Zusammenhang weisen wir auf folgendes hin:

- M.M.Warburg & CO KGaA oder Warburg Research GmbH hat mit diesem Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung einer Finanzanalyse getroffen.
- M.M.Warburg & CO KGaA und damit verbundene Unternehmen handeln regelmäßig mit Finanzinstrumenten dieses Unternehmens oder mit Derivaten dieser Instrumente.

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie das DCF-Modell, Peer-Gruppen-Vergleich und – wo möglich – ein Sum-of-the-parts-Modell.

M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH haben interne organisatorische und regulative Vorkehrungen getroffen, um möglichen Interessenkonflikten vorzubeugen und diese, sofern vorhanden, offen zulegen.

Die von M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH hergeleiteten Bewertungen, Empfehlungen und Kursziele für die analysierten Unternehmen werden ständig überprüft und können sich daher ändern, sollte sich einer der diesen zugrunde liegenden fundamentalen Faktoren ändern.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des in der Analyse angegebenen Datums, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

Weder die Analysten der M.M.Warburg & CO KGaA noch die Analysten der Warburg Research GmbH beziehen eine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbankinggeschäften der M.M.Warburg Bank oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens.

M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin – Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht.

Anlageempfehlung: Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen Kursziel, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

- K **Kaufen:** Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten steigt.
- H **Halten:** Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt.
- V **Verkaufen:** Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten fällt.
- “-“ **Empfehlung ausgesetzt:** Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu.

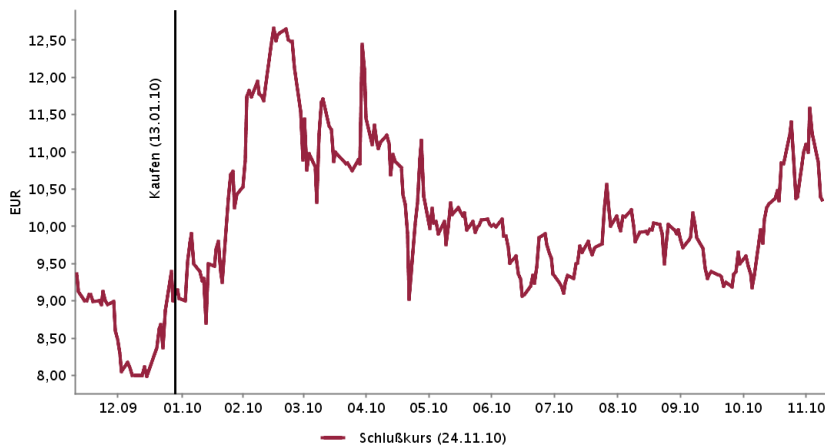
M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH - analysiertes Universum nach Anlageempfehlung:

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	112	60%
Halten	55	29%
Verkaufen	8	4%
Empf. ausgesetzt	12	6%
Gesamt	187	

M.M.Warburg & CO KGaA und Warburg Research GmbH - analysiertes Universum nach Anlageempfehlung, unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die veröffentlichungspflichtige Informationen gemäß § 34b WpHG und FinAnV vorliegen:

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	84	69%
Halten	30	25%
Verkaufen	3	2%
Empf. ausgesetzt	4	3%
Gesamt	121	

**Kurs- und Empfehlungs-Historie
Vtion Wireless Technology AG am 25.11.10**



Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die Warburg Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.

Warburg Research GmbH

Hermannstraße 9 | 20095 Hamburg | www.warburg-research.com

Tel.: +49 40 309537-0 | Fax: +49 40 309537-110 | info@warburg-research.com



WARBURG RESEARCH

Christian Bruns Head of Research	+49 40 309537-253 cbruns@warburg-research.com
Finn Henning Breiter	+49 40 309537-230 fbreiter@warburg-research.com
Felix Ellmann	+49 40 309537-120 fellmann@warburg-research.com
Jörg Philipp Frey	+49 40 309537-258 jfrey@warburg-research.com
Ulrich Huwald	+49 40 309537-255 uhuwald@warburg-research.com
Thilo Kleibauer	+49 40 309537-257 tkleibauer@warburg-research.com
Torsten Klingner	+49 40 309537-260 tklingner@warburg-research.com
Tim Kruse	+49 40 309537-180 tkruse@warburg-research.com
Eggert Kuls	+49 40 309537-256 ekuls@warburg-research.com
Frank Laser	+49 40 309537-235 flaser@warburg-research.com
Andreas Pläsier	+49 40 309537-246 aplaesier@warburg-research.com
Björn Blunck Business Support	+49 40 309537-160 bblunck@warburg-research.com
Daniel Bonn Business Support	+49 40 309537-205 dbonn@warburg-research.com
Annika Boysen Business Support	+49 40 309537-202 aboysen@warburg-research.com
Markus Pähler Business Support	+49 40 309537-221 mpaehler@warburg-research.com

Henner Rüschemier Head of Research	+49 40 309537-270 hrueschmeier@warburg-research.com
Thomas Rau	+49 40 309537-220 trau@warburg-research.com
Jochen Reichert	+49 40 309537-130 jreichert@warburg-research.com
Malte Schaumann	+49 40 309537-170 mschaumann@warburg-research.com
Susanne Schwartz	+49 40 309537-155 sschwartz@warburg-research.com
Oliver Schwarz	+49 40 309537-250 oschwarz@warburg-research.com
Marc-René Tonn	+49 40 309537-259 mtonn@warburg-research.com
Björn Voss	+49 40 309537-254 bvoss@warburg-research.com
Andreas Wolf	+49 40 309537-140 awolf@warburg-research.com
Stephan Wulf	+49 40 309537-150 swulf@warburg-research.com
Katrin Wauker Business Support	+49 40 309537-200 kwauker@warburg-research.com
Franziska Schmidt-Petersen Business Support	+49 40 309537-100 fschmidt-petersen@warburg-research.com
Claudia Vedder Business Support	+49 40 309537-105 cvedder@warburg-research.com

M.M. Warburg & CO KGaA

Ferdinandstraße 75 | 20095 Hamburg | www.mmwarburg.com

Tel.: +49 40 3282-0 | Fax: +49 40 3618-1000 | info@mmwarburg.com



M. M. WARBURG & CO

1798

Barbara C. Effler Head of Equities	+49 40 3282-2686 beffler@mmwarburg.com
Oliver Merckel Head of Sales Trading	+49 40 3282-2634 omerckel@mmwarburg.com
Thekla Struve Sales Trading	+49 40 3282-2668 tstruve@mmwarburg.com
Gudrun Bolsen Sales Trading	+49 40 3282-2679 gbolsen@mmwarburg.com
Bastian Quast Sales Trading	+49 40 3282-2701 bquast@mmwarburg.com
Patrick Schepelmann Sales Trading	+49 40 3282-2700 pschepelmann@mmwarburg.com
Jörg Treptow Sales Trading	+49 40 3282-2658 jtreptow@mmwarburg.com
Andrea Carstensen Sales Assistance	+49 40 3282-2632 acarstensen@mmwarburg.com
Wiebke Möller Sales Assistance	+49 40 3282-2703 wmoeller@mmwarburg.com
Katharina Bruns Roadshow / Marketing	+49 40 3282-2694 kbruns@mmwarburg.com

Holger Nass Head of Equity Sales	+49 40 3282-2669 hnass@mmwarburg.com
Christian Alisch Equity Sales	+49 40 3282-2667 calisch@mmwarburg.com
Matthias Fritsch Equity Sales	+49 40 3282-2696 mfritsch@mmwarburg.com
Benjamin Kassen Equity Sales	+49 40 3282-2630 bkassen@mmwarburg.com
Michael Kriszun Equity Sales	+49 40 3282-2695 mkriszun@mmwarburg.com
Dirk Rosenfelder Equity Sales	+49 40 3282-2692 drosenfelder@mmwarburg.com
Marco Schumann Equity Sales	+49 40 3282-2665 mschumann@mmwarburg.com
Philipp Stumpfegger Equity Sales	+49 40 3282-2635 pstumpfegger@mmwarburg.com
Andreas Wessel Equity Sales	+49 40 3282-2663 awessel@mmwarburg.com